

Kooperationspartner stellen sich vor...



*Thomas Münch
Geschäftsführer*

im Gespräch mit



*Frank Zschiedrich
Regionalleiter Zielgruppe
SIGNAL IDUNA Gruppe
Organisationsdirektion Nord/Ost*

*über die Vorteile der Kooperation mit dem LIV
exklusiv für Innungsbetriebe*



„Die SIGNAL IDUNA Gruppe - aus dem Handwerk, für das Handwerk...“

(Frank Zschiedrich, Regionalleiter SIGNAL IDUNA Gruppe Nord/Ost)



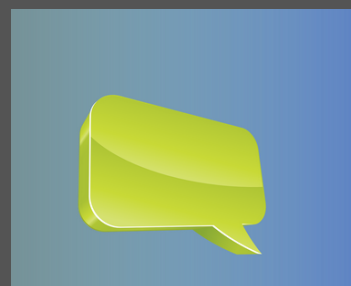
Was ist die SIGNAL IDUNA, Herr Zschiedrich?

SIGNAL IDUNA ist auf der einen Seite eine **berufsständisch orientierte Versicherungsgruppe** vor über 110 Jahren unter anderem **von selbstständigen Handwerksmeistern** gegründet.

Daher sprechen wir die **Sprache des Handwerks**. Darauf fußt aber auch eine lange Tradition, was Absicherung und Vorsorge in Handwerk und Mittelstand angeht.

Heute wird diese Tradition beispielsweise in den **Versorgungswerken des Handwerks** gelebt, die mit SIGNAL IDUNA zusammenarbeiten.

Auf der anderen Seite ist SIGNAL IDUNA natürlich **weit mehr als ein Anbieter** von Versicherungs- und Vorsorgeprodukten. Heute stehen wir als kompetenter, kundenorientierter und moderner **Ansprechpartner** und **Problemlöser** den Betrieben zur Seite. Das umfasst auch **digitale Services**, die dem Handwerksunternehmer den **betrieblichen Alltag erleichtern**.



Welche Vorteile bietet die SIGNAL IDUNA unseren Mitgliedsbetrieben?

Herr Zschiedrich:

Ich nenne hier nur mal einen **wichtigen Vorteil**. Betriebe, die einer Innung angehören, können **Mitglied im zuständigen Versorgungswerk** werden. Hier profitieren **Chefs und Betriebsangehörige** von einem breiten Versicherungsangebot für den **betrieblichen, aber auch privaten Bereich** – dank verschiedener Rahmenverträge oft zu Sonderkonditionen.

Doch die Leistungen gehen übers reine Versichern weit hinaus. Versorgungswerke bieten einen **Informationsdienst**, über den Innungsmitglieder zum Beispiel **praktische Hilfen** für den betrieblichen Alltag abrufen können. Musterarbeitsverträge für mitarbeitende Ehegatten, **Klärung des Rentenkontos** mit persönlicher Bedarfsanalyse oder auch die **Statusklärung in der Berufsgenossenschaft** sind nur einige Aspekte des umfangreichen Serviceangebots von Versorgungswerk und SIGNAL IDUNA.

Darüber hinaus bieten wir zum Beispiel auch bei bestimmten **Betriebsversicherungen spezielle Nachlässe** für Innungsbetriebe.





Was kosten die Leistungen?

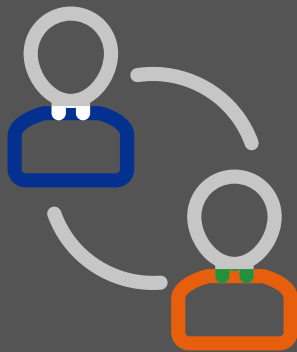
Herr Zschiedrich:

Hier pauschale Preise zu nennen, ist unmöglich. Es spielen bei der Vertragsgestaltung zu **viele Faktoren** eine Rolle,

- von der **Art des zu versichernden Risikos** über
- **eventuelle Selbstbehalte** bis zum
- gewünschten **Leistungsumfang**,

um nur einige zu nennen.

Unsere **Produkte** zeichnen sich ja gerade dadurch aus, dass wir sie möglichst **auf den individuellen Bedarf** des Kunden **maßschneidern**.



Welche Leistungen der SIGNAL IDUNA empfehlen Sie besonders unseren Innungsbetrieben?

Eine allgemein gültige Antwort zu geben ist auch hier nicht so einfach. Das wäre am besten direkt vor Ort **individuell in einem Beratungsgespräch** zu klären. Für einen Betrieb beispielsweise bildet eine **leistungsstarke Haftpflichtversicherung** schon einmal die wichtigste Basis für die Absicherung. Hier bieten wir zum Beispiel mit unserer **BetriebsPolice select** ein gerade erst durch Franke & Bornberg in Sachen Betriebshaftpflicht top bewertetes Produkt an.



Im privaten Bereich zählt der **Einkommenschutz** zu den wichtigsten Absicherungen. Handwerker kennen das Problem, dass herkömmliche Berufsunfähigkeitsversicherungen oft als sehr teuer empfunden werden. Hier haben wir mit unserem **SI WorkLife-Konzept** Alternativen im Programm.

So haben wir zum Beispiel durch neue Kalkulationsmechanismen die Einstiegshürden in den **Berufsunfähigkeitsschutz** deutlich gesenkt. Zudem bieten wir mit der **Grundfähigkeitsversicherung** eine weitere Alternative an. Auch WorkLife wurde übrigens von **unabhängiger Seite ausgezeichnet**.



Als bekannter Partner im Handwerk unterstützt die SIGNAL IDUNA Innungen und Landesinnungsverbände bereits seit Jahrzehnten.

Was möchten Sie unseren Mitgliedsbetrieben insgesamt mit auf den Weg geben basierend auf Ihren langjährigen Erfahrungen als Kooperationspartner?

Herr Zschiedrich:

Ich wünsche mir, dass wir unser **Versorgungswerk** gemeinsam in **bewährter Nähe und Verbundenheit** weiter pflegen und **erfolgreich ausbauen**.

Lassen Sie uns weiterhin teilhaben an den Herausforderungen Ihrer Innung und diese zusammen meistern. Nutzen wir kurze Wege für **exklusiven Service**, und halten wir **persönlichen Kontakt** – auch in der derzeitigen Situation.



Wen können interessierte Dachdecker-Innungsbetriebe in Sachsen kontaktieren, wenn es um konkrete Fragen oder Beratung für eine Leistung der SIGNAL IDUNA gibt?



Herr Zschiedrich:

Wir verfügen in Ihrem Geschäftsgebiet über ein **dichtes Netz von Agenturpartnern**, die auf die besonderen Herausforderungen im **Handwerk spezialisiert** sind.

Unsere Agenturpartner werden jeweils durch die **Gebietsdirektionen in Dresden und in Leipzig** unterstützt. Sie sind die ersten Ansprechpartner, um Kundenanliegen regional zuzuordnen.



Das hört sich ja sehr interessant an! Was müssen unsere Betriebe machen, um diesen exklusiven Mitgliederservice beanspruchen zu können?

Zschiedrich:

Ganz einfach: Sie sind Innungsmitglied und melden Ihr Interesse bei einer in Ihrer Region befindlichen **Gebietsdirektion** an. Sprechen Sie auch unsere **Agenturpartner vor Ort** an.

Sie finden deren **Kontakt im Internet** oder in ihren **Büros gleich um die Ecke**.

Vielen Dank für das Gespräch!

Zschiedrich:

Wir freuen uns auf die weitere **Zusammenarbeit** mit Ihren Mitgliedern!



Fragen? Unser Kooperationspartner steht Ihnen gern unter folgenden Kontaktdaten zur Verfügung:



GEBIETSDIREKTION DRESDEN

Antonstraße 39
01097 Dresden
Telefon +49 351 80802120
Fax +49 351 80802128
GD.Dresden@signal-iduna.de

GEBIETSDIREKTION LEIPZIG

Dresdner Straße 11
04103 Leipzig
Telefon +49 341 31985520
Fax +49 341 31985528
GD.Leipzig@signal-iduna.de